**Partenaires Cles**

Gouvernement et Organismes de Réglementation : Les ministères gouvernementaux en charge de l'agriculture, de la pêche et de l'environnement

Associations Professionnelles : Des associations professionnelles telles que l'Association Nationale des Aquaculteurs du Sénégal (ANAS)

Fournisseurs de Matières Premières :

Partenaires Financiers :

Partenaires de Distribution

Clients et Associations de Pisciculteurs :

**Activites Cles**

Développement de Produits et d'Innovations

Approvisionnement en Matières Premières

Gestion de la Qualité

Marketing et Ventes

Service Client et Support Technique Logistique et Gestion des Stocks

**Proposition de Valeurs**

Large gamme de produits : AquaEquip vous offre une variété d'équipements et de fournitures allant des systèmes de filtration de l'eau et des systèmes d'aération aux aliments pour poissons et aux produits de santé pour assurer la santé et la croissance optimales des poissons.

Qualité supérieure : AquaEquip fournie des produits de haute qualité fabriqués à partir de matériaux durables et de technologies de pointe pour

**Relations avec les Clients**

Disponibilite 7j/7 , 24h/24

Abonnement gratuit sur un cours terme pour une periode d’essaie

Echange via les reseaux et par nos contacts

**Segmentation Clients**

Pisciculteurs commerciaux : Ce segment comprend les grandes exploitations piscicoles qui ont besoin d'équipements et de fournitures en grande quantité pour leurs opérations.

Pisciculteurs amateurs : Il s'agit des petits propriétaires d'étangs ou de bassins de pisciculture qui recherchent des équipements et des

**Resources Cles**

Clients : Établir des relations solides avec les clients en fournissant un excellent service, en répondant rapidement à leurs besoins et en offrant des solutions adaptées à leurs défis. Fournisseurs : Collaborer avec des fournisseurs fiables et de confiance pour garantir un approvisionnement continu en matières premières et en produits.

Partenaires : Travailler en partenariat avec des experts en pisciculture, des organismes gouvernementaux et des organisations de l'industrie pour bénéficier de leurs connaissances et de leurs ressources.

garantir des performances fiables et une longue durée de vie. Services de conseil : nous Proposons aussi des services de consultation personnalisés pour aider les clients à concevoir, à mettre en place et à gérer efficacement leurs installations de pisciculture.

**Canaux de Distribution** 

Vente directe : Commercialiser les produits et les services directement aux clients via un site web de commerce électronique, des points de vente physiques et des représentants commerciaux.

Réseaux de distribution : Établir des partenariats avec des distributeurs spécialisés dans l'approvisionnement en équipements de pisciculture pour étendre la portée et la disponibilité des produits.

fournitures pour leurs installations de taille plus modeste.

Entreprises de pisciculture en aquaponie : Ce segment regroupe les entreprises qui combinent l'élevage de poissons avec la culture de plantes aquatiques dans un système intégré.

**Structure des Coûts**

Coûts de production : Engager des coûts liés à l'achat de matières premières, à la fabrication des produits et à la gestion des stocks. Frais de distribution : Couvrir les frais associés à la distribution des produits aux clients, y compris les frais d'expédition, les commissions de distribution et les coûts de marketing.

Frais de personnel : Inclure les salaires et les avantages sociaux des employés impliqués dans la vente, le service client, la logistique et le support technique.

**Sources de Revenus**

Ventes de produits : Générer des revenus grâce à la vente

d'équipements, de fournitures et de produits connexes tels que les

aliments pour poissons et les produits de traitement de l'eau.

Services de conseil : Facturer des honoraires de consultation pour les

services de conception, d'installation et de gestion des installations

de pisciculture.

Contrats de maintenance : Proposer des contrats de maintenance et

de service après-vente pour assurer la performance continue des

équipements et la satisfaction des clients.